



DER IT-EINKAUF

ANLASS

Der IT-Markt ist komplex und verändert sich laufend: verschiedene IT-Leistungen wie Hard- und Software, Cloud-, Projekt- und Betriebs-Leistungen werden angeboten. Zudem verändern in Zeiten der Digitalisierung neue Entwicklungen dieses Angebot stetig. Erwerben Sie in unserem Seminar " Der IT-Einkauf - Einführung in eine effizientere IT-Beschaffung" grundlegende Kenntnisse, um in diesem dynamischen Umfeld IT-Leistungen stets anforderungsgerecht und wirtschaftlich einzukaufen. Wir zeigen Ihnen, welche Rahmenbedingungen geschaffen werden müssen, damit Sie im IT-Einkauf effizient ihre Ziele erreichen. Lernen Sie, qualitative und attraktive Angebote für konkrete IT-Anforderungen in Ihrem Unternehmen einzuholen und passende Verträge zu gestalten und einzusetzen.

Konkrete Muster und Vorlagen sowie viele Übungen helfen Ihnen bei der Übertragbarkeit des Stoffes in Ihre Praxissituation.

IM SEMINAR DER IT-EINKAUF...

... erhalten Sie

- einen für den IT-Einkauf relevanten Überblick über den aktuellen IT-Markt
- einen Überblick über zu schaffende Rahmenbedingungen für einen erfolgreichen Einkauf
- Tipps für die Gestaltung von Verträgen für verschiedene IT-Leistungsarten
- Praxistipps für die Durchführung eines erfolgreichen [Ausschreibungsverfahrens](#)

... erlernen Sie,

- wie Sie Ihren IT-Einkauf effizient gestalten und gesetzte Ziele erreichen
- wie Sie Ausschreibungsverfahren durchführen, so dass angebotene IT-Leistungen den Fachanforderungen gerecht werden und Sie attraktive Preise erzielen
- wie Sie durch Digitalisierung und e-Procurement den IT-Einkauf optimieren
- wie Sie die richtigen Lieferanten auswählen und diese managen.

ZIELGRUPPE

- IT-Einkäufer (Neueinsteiger oder mit ersten Erfahrungen),
- Mitarbeiter in IT-Projekten mit Beschaffungsanteil, Führungskräfte.

Es sind keine Vorkenntnisse erforderlich.



INHALTE - DER IT-EINKAUF

- **Einführung**
 - Der IT-Markt, Cloud-Services, aktuelle Trends
 - Zu beschaffende IT-Leistungsarten, Ziele und Aufstellung des IT-Einkaufs
- **Zu schaffende Rahmenbedingungen für effizienten IT-Einkauf**
 - Maßnahmen zur Stärkung der Einkaufsposition, Konzentration auf das Wesentliche, Wissen über relevanten Beschaffungsmarkt schaffen
 - Zusammenarbeit mit dem IT-Bereich: IT-Bedarfsanalyse und Beschaffungsplanung
 - Vertragsgestaltung: erforderliche Vertragsformen, Einsatz von Rahmen- und Cloud-Verträgen, Arbeitnehmer-Überlassung, Umgang mit Vertragsmustern
- **Angebotsanfragen/Ausschreibungen**
 - **Vorbereitungen:**
Auswahl geeigneter Bieter, Tipps: maximale Konkurrenz schaffen, NDAs
 - **Ausschreibungsunterlagen erstellen:**
Bestandteile, Arbeitsteilung zwischen IT-Einkauf und IT, ausreichende Leistungsspezifikation & Angebotsvergleichbarkeit sicherstellen, Qualitätssicherung
 - **Die Angebotsphase:**
Zustellung der Unterlagen an Bieter, Umgang mit Rückfragen der Bieter
 - **Angebotsbewertung:**
Prüfungsinhalte und Vorgehen bei der Bewertung, Klärung von Fragen zu Angeboten, Aufbereitung der Ergebnisse für Verhandlungen (Dokumentation)
 - **Verhandlungen und Vergabe**
Vorbereitung, Gestaltung/Durchführung und Nachbereitung von Verhandlungen, Beteiligte und Rollenverteilung, Vertragsabschluss
- **Beschaffung von Cloud-Services**
 - Auswahl und Anfrage von Services, Besonderheiten bei der Beschaffung
 - Die Einhaltung von technischen und Compliance-Anforderungen sicherstellen
- **Digitalisierung und Kennzahlen im IT-Einkauf**
 - **E-Procurement**-Lösungen und deren Einsatzbereiche: Einkaufsplattformen, elektronische Auktionen, Katalogbestellsysteme
 - Möglichkeiten der Optimierung & Automatisierung von IT-Einkaufsprozessen
 - IT-Einkaufscontrolling: Kennzahlen-basierende Steuerung der Einkaufsleistung, Reporting der Einkaufsergebnisse
- **Lieferantenmanagement**
 - passende Lieferanten identifizieren und auswählen
 - Lieferanten bewerten, Lieferantenbeziehungen pflegen

Es gibt viel Raum für Diskussionen, Übungen und Erfahrungsaustausch



Seminar

Das sagen unsere Kunden

Christian Kellmann
Endress+Hauser InfoServe GmbH+Co. KG
Seminarteilnehmer „Der [IT-Einkauf](#)“:

Besonders gut gefallen hat mir das Eingehen auf die Erwartungen und geäußerten Rahmenbedingungen

Belmin Dautovic
Remondis IT
Seminarteilnehmer „Der [IT-Einkauf](#)“:

Besonders gut gefallen haben mir alle Themen und die dazugehörigen Inhalte

Martin Dristram
Sparkasse Bremen AG
Seminarteilnehmer „Der [IT-Einkauf](#)“:

„Besonders gut gefallen hat mir, wie auf Fragen und Diskussionen der Teilnehmer eingegangen wurde, ohne bekannte Themen überstrapaziert zu haben.“

Farhad Dawood
Bundesministerium für wirtschaftliche Zusammenarbeit und Entwicklung
Seminarteilnehmer „Der [IT-Einkauf](#)“:
„Fünf von Fünf Sternen!“